

# Központi telephely- és székházátadó ünnepség

Új területi központot és egyben székházat is avatott az Invest Gépkereskedelmi Kft. az M1-es autópálya ácsi lehatárájánál szeptember közepén, ahol a cég látványos programokkal is meglepte a vendégeket.

A hosszú távú fejlesztési koncepció nyomán épített új központ átadóján **Szaxon Róbert**, az Invest Gépkereskedelmi Kft. ügyvezető igazgatója köszöntötte a vendégeket, s elmondta, hogy cégük 2002 májusában kezdte meg tevékenységét mindössze nyolc munkatárssal, mint a CASE IH mezőgazdasági gépek magyarországi vezérképviselője és importőre. Az Invest Kft. szolgálta ki a viszonteladói hálózatot, márkakereskedői hálózatot keresztül értékesítették a CASE IH kiváló minőségű, megbízható termékeit.

Magyarország Európai Unióhoz csatlakozása után a cég vezetése úgy gondolta, hogy rugalmasabb rendszert kell kiépíteniük, ezért döntöttek arról, hogy a márkakereskedő házak felszámolásával saját hálózatot építenek ki. Ez hosszú folyamat volt, fáradtságos munkával, de a hatéves rendszerszervezésnek és hálózatépítésnek köszönhetően 2012-re a terv megvalósulhatott. Az átszervezésre azért volt szükség, mert az évek folyamán kiderült, hogy a kétszintű értékesítési rendszer nem képes



**Szaxon Róbert**, az Invest Gépkereskedelmi Kft. ügyvezető igazgatója

megfelelően rugalmasan reagálni a folyamatosan változó piaci igényekre, ezenkívül a független márkakereskedőkkel igen nehéz volt a megfelelő minőségű szolgáltatás biztosítása a partnerek felé.

A korábbi rendszert a direkt értékesítési struktúra váltotta fel, s közben egy, a hazánk teljes területét lefe-

dő, nyolc telephellyel rendelkező hálózatot is kiépítettek. A nagyigmándi telephely mellett 2007-ben megnyitották mezőfalvi telephelyüket, majd 2009-ben Szekszárdon, 2010-ben Sajópetriben, 2011-ben Gyöngyösön, 2012-ben Nagykanizsán, s tavaly Orosházán is felavathatták telephelyeiket.

Szaxon Róbert elmondta, hogy a nagykanizsai telephelyük eltér a többitől olyan tekintetben, hogy ott korábban autósalon működött, emiatt úgy döntöttek, hogy szerződést kötnek a Ford autógyárral, és egy új szalont nyitnak a régi helyén. A Ford márkakereskedésben az ügyfelek nagy része a környékbeli lakosokból tevődik ki, cégük azonban mezőgazdasági kapcsolatainak keresztül az ország teljes területére ajánlja és szállítja a Ford teljes kínálatát.

## A CASE IH kizárólagos hazai disztribútora

Szaxon Róbert arról is beszámolt, hogy az Invest Gépkereskedelmi Kft. fő üzleti tevékenysége a mezőgazdasági gépek nagykereskedelme. Cégük a CASE IH kizárólagos hazai disztribútora, amit különböző munkagépgyártók termékei, valamint a CASE





építőipari gépcsalád forgalmazásával is kiegészítenek.

Az Invest Kft. gépértékesítési tevékenysége mellett egyre nagyobb hangsúlyt kap a szervizelés, mint garanciális vagy azon túli javítás is. A cégük által forgalmazott gépekhez a magas színvonalú alkatrészellátást a 22 darab, alkatrészt kiszállító autójuk biztosítja. A vállalkozás raktárában 53 ezer féle alkatrész és egyéb termék található állandó készleten, s évente több mint 136 ezer cikket szállítanak partnereik számára.

Az Invest Gépkereskedelmi Kft. országos szervizhálózatot épített ki, ahol 22 szakképzett szerviztechnikusuk biztosítja speciálisan felszerelt autóival a magas színvonalú szervizszolgáltatást.

## Invest Kft. – egy sikertörténet

Szaxon Róbert úgy gondolja: cégük sikertörténetét leginkább az igazolja, hogy tevékenységük kezdetekor az évi egymilliárdos forgalom mára több mint hatmilliárd forintra növekedett, s a kezdeti nyolc alkalmazotthoz képest ma több mint nyolcvan dolgozójuk van.

Az ügyvezető kihangsúlyozta, cégük számára kiemelkedően fontos, hogy a partnereikkel jó kapcsolatot alakítsanak ki, s magas színvonalú szolgáltatást nyújtsanak számukra.

Az Invest Gépkereskedelmi Kft. mára az ország egész területét lefedi, gépeladásaik száma éves szinten közel 400 darab, s a cég árbevételének fele a CASE IH gépek értékesítéséből származik. Árbevételük tekintetében második helyen az alkatrész-értékesítés áll, ezt követik a munkagépek,



majd haszonjárművek üzleti forgalma. A szervizszolgáltatás az árbevételük négy százalékát teszi ki.

A cég vevőszolgálata koordinációs és adminisztratív tevékenységeket is végez, irányítja a folyamatos belső képzést, szervezi a gépkezelők szakmai továbbképzését és biztosítja a műszaki információkat.

## Új központi telephely és székház zöldmezős beruházással

Szaxon Róbert arról is tájékoztatta a vendégeket, hogy az ácsi központ átadásának köszönhetően cégük már hét területi központból tudja kiszolgálni partnereit, s lényegesen egyszerűbb is lesz a munkájuk, hiszen eddig az adminisztráció Bábolnán, a műszaki részleg pedig Nagyigmádon volt, ami nehezítette a megfelelő információáramlást: mindez a jövőben egy helyen, az ácsi székházban működik.

Az új ácsi központot zöldmezős beruházás keretén belül valósították meg, ami mindössze hat hónap alatt elkészült. A telephely nyolc hektár területen helyezkedik el, figyelembe véve a későbbi bővítési lehetőséget is. A kor követelményeinek megfelelő, 1400 négyzetméteres, kétszintes épület mintegy 2,8 hektár területen található. A létesítményben megtalálhatók az irodák, a vevőszolgálat, a bemutatótér, a gépátadó centrum, a szervizműhely, a központi alkatrészraktár, de az oktatóhelyiség, a porta-épület és a parkoló is.

Szaxon Róbert ügyvezető igazgató külön megköszönte Ács város vezetőségének rendkívül segítő hozzáállását ahhoz, hogy a beruházás mielőbb megvalósulhasson.

## Számos szórakoztató program kísérte az ünnepséget

A központi telephely és székház ünnepélyes átadóján a vendégeket számos programmal is szórakoztatta az Invest Kft. A látogatók az előadások keretén belül megismerhették a legújabb CASE IH gépeket, gyakorlati bemutatókon vehettek részt, de a terménykereskedelem aktuális helyzetéről is hallhattak előadást.

Az érdeklődők tesztvezetés keretén belül a CASE IH erőgépeket, a Ford autókat, valamint a GPS által vezérelt „önjáró” traktort is kipróbálhatták.

FM